

研修実績
約7,200社超
約17,600名

賃貸管理実務研修

賃貸仲介コース

管理数19,000超!不動産中央情報センターの賃貸管理のノウハウを公開 /

2025 **9/18** 木 13:30-17:30
受付開始 13:00

申し込み締め切り
9/11(木)

point 1

賃貸仲介での売上UPの
コツを解説、すぐ実践に!

point 2

実務ですぐに使用できる
資料集をお渡し

point 3

グループディスカッション
にて意見交換

受講料

お一人様 **33,000円** (税込) ※テキスト代を含む

パートナー割

10%OFF

直近1年以内にご利用
または浄水器加盟店様

得割

50%OFF

同日のご参加2人以上で、
2人目より対象

対象

賃貸仲介実務者、中堅社員、新しく賃貸仲介部門に配属された方

会場

株式会社不動産中央情報センター本社4階

北九州市小倉北区東篠崎一丁目3番13号(モノレール片野駅より徒歩2分)

当研修はハイブリッド研修です。オンライン受講される方は1人1台ずつPCをご準備ください。

お申し込み方法は3つ!お好きな方法でどうぞ

申込みフォーム



メール

裏面・申込欄の内容をご記載ください

demand@demand.co.jp

FAX

裏面の申込欄にご記入のうえFAX

FAX. **093-951-5959**



株式会社 **デマンド**
不動産中央情報センター GROUP

お問合せ

TEL. **093-951-0002**

Mail. demand@demand.co.jp

担当: 井手(いで)

ガイダンス

➤ 賃貸仲介業とは

- ご来店からご入居までの流れとポイント(基本のおさらい)

グループディスカッション

➤ 賃貸仲介売上の仕組み

- 売上の方程式
- 来店者数を増やす
- メール反響率を上げるには? 法人・学生の囲い込みの方法
- 成約率を上げる
- 物件情報力・営業トークのポイント
- 単価を上げる

➤ 賃貸仲介業務のこれから

- 不動産業務のデジタル化
- オンライン接客・セルフ内覧
- 管理業法施工と賃貸不動産経営管理士の主な役割

クロージング

研修終了後、アンケートにご協力お願いいたします。

受講申込書

必要事項をご記入のうえFAXにてお申込みください。

FAX. **093-951-5959**

御社名	フリガナ 受講者様 氏名	<input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> WEB参加
ご住所 〒 -	フリガナ 受講者様 氏名	<input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> WEB参加
TEL	フリガナ 受講者様 氏名	<input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> WEB参加
ご担当者 お役職 ご氏名	フリガナ 受講者様 氏名	<input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> WEB参加
Email @	フリガナ 受講者様 氏名	<input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> WEB参加

